

ТЕМИ ОТ МЕДИИТЕ

19.10.2026 г.

Асоциация на индустриалния капитал в България в медиите

[YouTube](#)

✓ ВАСИЛ ВЕЛЕВ: СКРИТИТЕ ФАЛИТИ, ЦЕНИТЕ НА ГОРИВАТА И НОВАТА ИКОНОМИЧЕСКА РЕАЛНОСТ

Васил Велев, председател на Общото събрание на Асоциацията на индустриалния капитал в България (АИКБ), участва в предаването „България и светът“, където бяха обсъдени основните предизвикателства пред българската и европейската икономика, процесите на деиндустриализация, енергийната политика, бюджетните дисбаланси и недостигът на квалифицирани кадри.

Сред основните теми в разговора са отражението на европейските регулации върху конкурентоспособността на индустрията, високите разходи за енергия, нарастването на държавните разходи и необходимостта от инвестиции в производството.

Внимание е отделено и на демографската криза, качеството на образованието и подготовката на работната сила като ключови фактори за дългосрочното икономическо развитие.

Гледайте цялото участие [тук](#).

[АИКБ](#)

✓ Участие на доц. д-р Милена Ангелова в Националната научна конференция „Правото и бизнесът в съвременното общество

Доц. д-р Милена Ангелова, изпълнителен заместник-председател на Асоциацията на индустриалния капитал в България (АИКБ), участва в Националната научна конференция „Правото и бизнесът в съвременното общество“, която се проведе на 16 октомври 2026 г. в Икономически университет – Варна.

В изказването си тя акцентира върху ролята на изкуствения интелект и възможностите за неговото практическо приложение в бизнеса и държавното управление.

Доц. д-р Ангелова подчерта, че изкуственият интелект вече се използва за прогнозиране, анализ на данни, оптимизация и управление на процеси. Тя обърна внимание на необходимостта от по-ефективно прилагане на регулаторната рамка, ускорено внедряване на ИИ и развитие на обучението в тази област на всички образователни нива.

Сред основните акценти беше и необходимостта от национална стратегия за развитие и практическо прилагане на изкуствения интелект в България.

Доц. д-р Ангелова изрази благодарност към министъра на труда и социалната политика Наталия Ефремова за поетия ангажимент за тестово внедряване на индивидуалните сметки за обучение като стъпка към въвеждането на микроудостоверенията.

Повече информация ще откриете [тук](#).

✓ Честит Ден на българския лекар!

На 19 октомври отбелязваме Деня на българския лекар – празник, посветен на хората, избрали да посветят професионалния си път на грижата за човешкото здраве и живот.

Асоциацията на индустриалния капитал в България (АИКБ) изразява своята признателност към всички български лекари за техния професионализъм, всеотдайност и отговорност в изпълнението на една от най-хуманните професии. Благодарим Ви за неуморния труд, грижата и усилията, които ежедневно полагате в името на здравето и живота на хората! Честит празник!

Важни обществено-икономически и политически теми

БНТ

✓ БНБ: Годишна инфлация до 5,2% в края на 2026 г., 3,1% през 2027 г. и 2,9% през 2028 г.

Годишната инфлация ще се ускори до 5,2% в края на 2026 г., докато средногодишната инфлация се очаква да възлезе на 4,6% през 2026 г., 3,1% през 2027 г. и 2,9% през 2028 г. Това сочат данните от анализ на БНБ на основните тенденции на развитие в българската икономика.

Прогнозите са на база данни и информация, публикувани към 18 септември 2026 г., както и прогноза за основни макроикономически показатели, изготвена към 21 септември 2026 г.

Реалният растеж на БВП ще се забави до 2,8% през 2026 г. и 2,5% през 2027 г., но ще се ускори до 2,7% през 2028 г.

Според централната банка вътрешното търсене, и най-вече частното потребление, продължава да е основен фактор за нарастването на икономическата активност, докато приносът на нетния износ е отрицателен.

Дефицитът по текущата сметка на България за последните дванадесет месеца към юли се увеличи до най-високото си ниво от 2009 г. насам - 8,1% от БВП.

Условията на пазара на труда в страната остават силно затегнати в исторически план, но през второто тримесечие на годината започнаха да се наблюдават признаци за постепенно охлаждане, допълват от БНБ.

Годишната инфлация, измерена чрез хармонизирания индекс на потребителските цени (ХИПЦ), се ускори до 5,0% през август 2026 г. спрямо 3,5% през декември 2025 г. Основен принос за ускоряването ѝ имаха енергийните продукти и услугите, като конфликтът в Близкия изток повиши цените на петрола и горивата и увеличи производствените и транспортните разходи на фирмите.

С оглед на повишената несигурност, произтичаща от военния конфликт в Близкия изток, базисният сценарий е допълнен с три алтернативни макроикономически сценария – благоприятен, неблагоприятен и силно неблагоприятен, чиято цел е да илюстрират възможните макроикономически ефекти при реализиране на различни по сила и продължителност шокове върху предлагането и цените на енергийните стоки, пишат още от БНБ.

✓ Китайският външен министър на визита у нас

Китайският външен министър Уан И пристига днес на официално посещение в България. В рамките на визитата си той ще проведе среща с министър-председателя Румен Радев.

По-късно Уан И ще разговаря и външния ни министър Велислава Петрова. След срещата двамата дипломати ще дадат съвместно изявление. През септември българска делегация посети Китай. Тогава беше обявено и задълбочаване на икономическото сътрудничество между двете държави.

БНР

✓ Бюджетният дефицит на САЩ за фискалната 2026 г. нараства до 1,99 трлн. Долара

Бюджетният дефицит на САЩ се е увеличил с 217 млрд. долара, достигайки 1,99 трлн. долара през фискалната 2026 година, предаде Ройтерс. Това се дължи отчасти на възстановяване на мита и рекордни разходи за обслужване на държавния дълг, който надхвърля 40 трилиона долара. Оповестените в петък данни на Министерството на финансите показват, че това е най-големият бюджетен недостиг за последните пет години.

Резултатите за годината, приключила на 30 септември – първата пълна бюджетна година от втория мандат на президента Доналд Тръмп – се сравняват с дефицит от 1,78 трлн. долара през фискалната 2025 г. Това е най-големият недостиг след фискалната 2021 г., когато той възлезе на 2,77 трлн. долара поради разходи за справяне с пандемията от COVID-19 и представлява третият по големина годишен дефицит в историята.

Общите приходи за фискалната 2026 г. достигат рекордните 5,40 трлн. долара, което е увеличение със 169 млрд. долара (с 3%) спрямо 5,24 трлн. долара през фискалната 2025 г. Разходите през фискалната 2026 г. обаче също са рекордни – 7,40 трлн. долара, което е ръст от 386 млрд. долара (с 6%) спрямо 7,01 трлн. долара през предходната фискална година.

Разходите за обслужване на дълга възлизат на рекордните 1,36 трлн. долара, което е увеличение със 144 млрд. долара (скачък с 12%). По размер това перо от разходите отстъпва единствено на средствата за социално осигуряване (Social Security) и общите разходи за програмите Medicare и Medicaid. Общият размер на държавния дълг на САЩ премина границата от 40 трилиона долара преди около два месеца.

Друг фактор, допринесъл за нарастването на дефицита, е спадът с 22 млрд. долара в нетните приходи от мита. Това се случва след решение на Върховния съд от тази година, което отменя голяма част от митата, въведени от Тръмп по време на първата му година на власт. В резултат на това през настоящата година са възстановени мита на стойност 145 млрд. долара, което е довело до спад от 11% в нетните приходи от мита до около 173 млрд. долара.

Представител на Министерството на финансите на САЩ заяви, че ведомството е изчислило прогнозно съотношение на дефицита към БВП от 6,2% за фискалната 2026 г., но отказа да уточни каква прогноза за БВП е била използвана. За сравнение, през фискалната 2025 г. това съотношение беше 5,8%.

За септември – последния месец от фискалната 2026 г. – Министерството на финансите отчете дефицит в размер на 27 млрд. долара, при излишък от 198 млрд. долара година по-рано.

✓ Кристалина Георгиева: Световната икономика е устойчива, но има и рискове

Управляващият директор на Международния валутен фонд Кристалина Георгиева определи световната икономика като устойчива, но предупреди, че има и значителни рискове, предаде БТА.

Сред тях са инфлацията, високият държавен дълг, климатичните промени и несигурността около развитието на изкуствения интелект.

На заключителна пресконференция след годишните срещи на МВФ и Световната банка в Банкок Георгиева посочи, че централните банки трябва да продължат да се концентрират върху ценовата стабилност, финансовите министерства - върху укрепването на публичните финанси, а регулаторите - върху рисковете като задлъжнялостта, небанковите финансови институции, кибератаките и измамите.

Министърът на финансите на Саудитска Арабия Мохамед ал-Джаадан, който е и председател на Международния паричен и финансов комитет обърна внимание на войните и рисковете, които носят те - икономически и хуманитарни. Той подчерта, че блокирането на ключови морски пътища и търговски маршрути застрашават енергийната и продоволствената сигурност.

[Investor.bg](https://investor.bg)

✓ Платежният баланс и производителността на труда ще са на фокус през седмицата

През тази седмица ще излязат актуални статистически данни, свързани с развитието на българското стопанство – информация за икономиката и финансите на държавата.

В понеделник (19 октомври) няма обявени събития.

Във вторник (20 октомври) Българската народна банка ще публикува информация за потока на преките инвестиции през август.

Централната банка ще разпространи и информация за платежния баланс през август.

Пак от там ще излязат данни за външната търговия през юли.

Националният статистически институт (НСИ) ще публикува данни за производителността на труда, заетите лица и отработено време за миналата година.

Статистиката ще представи също актуализирани данни за брутния вътрешен продукт (БВП) на национално ниво за 2025 година.

Ще излязат данни за брутния национален доход (БНД) по пазарни цени за миналата година.

В сряда (21 октомври) БНБ ще публикува тримесечни финансови сметки по институционални сектори за юни.

НСИ ще обяви окончателни данни за нотификационни таблици за дълга и дефицита на сектор "Държавно управление" за 2025 година.

Ще излезе и информация за Прагове по Системата Интрастат за тази година.

В четвъртък (22 октомври) няма обявени събития.

В петък (23 октомври) НСИ ще ни информира за нефинансовите национални сметки за институционални сектори "Държавно управление" и „Останал свят“ за второто тримесечие.

Ще излязат и актуализирани данни за нефинансовите показатели за сектор "Държавно управление" за 2025 година, както и нефинансовите сметки по институционални сектори за 2024 г.

Статистиката ще обяви основните макроикономически показатели за сектор "Държавно управление" за второто тримесечие.

В последния работен ден на тази седмица НСИ ще публикува данни за престъпления и осъдени лица за миналата година.

✓ Икономиката на Германия започва да се възстановява. За Мерц обаче е твърде късно

Според легендата императорът на Свещената Римска империя Фридрих I Барбароса е погребан в планина в Централна Германия. Там той очаква да се събуди от омагьосания си сън и да се притече на помощ на родината си в най-тежкия ѝ момент. Това е народно предание, което несъмнено привлича вниманието на съвременния му съименник - германския канцлер Фридрих Мерц, пише Bloomberg.

Мерц е изправен пред изключително нисък рейтинг на одобрение, непопулярна партия и раздирана от противоречия управляваща коалиция. Към това се добавят проблеми, върху които той има ограничено влияние - от кризата в автомобилната индустрия до митата на американския президент Доналд Тръмп. Най-очевидната възможност за правителството му да подобри положението е икономически подем, който да разсее част от натрупаните облаци.

Първите предпазливи признаци за подобрене вече се появяват недалеч от паметника на Фридрих I. Въпросът е дали те идват навреме, за да помогнат на Мерц да промени обществените нагласи и в крайна сметка да запази поста си.

Паметникът се намира на границата на политическото разделение, което заплашва да провали канцлера. Крайнодясната партия „Алтернатива за Германия“ (AfD) се възползва от разочарованието на германците. Монументът е разположен между провинция Саксония-Анхалт, където тази партия може скоро да оглави първото регионално правителство от този тип в следвоенната история на страната, и Тюрингия - първата от 16-те германски провинции, в която AfD излезе на първо място през 2024 г.

На около половин час път с кола от паметника, в град Херинген, строителната компания Habaу Deutschland наблюдава нещо, което напоследък липсва както на Германия, така и на Мерц - оптимизъм.

„Определено гледаме към бъдещето с оптимизъм“, казва главният изпълнителен директор на компанията Хауке Латман.

Проектите на Habaу варират от логистични центрове на летища до футболни стадиони. През тази година поръчките ѝ са нараснали с 15% спрямо 2025 г., а наскоро компанията е спечелила няколко особено големи строителни проекта.

По думите на Латман през последните месеци се наблюдава по-широко икономическо възстановяване. „Досега 2026 г. надмина очакванията ни“, допълва той.

Фридрих Мерц се нуждае от много повече подобни сигнали, ако иска да преодолее кризата, която го обхвана след тежките поражения на Християндемократическия съюз (ХДС) на регионалните избори в Саксония-Анхалт на 6 септември и две седмици по-късно в Мекленбург-Предна Померания. Това е партията, от която произхождат канцлерите Конрад Аденауер, Хелмут Кол и Ангела Меркел.

Загубата на Берлин – провинция и град, където властта премина към „Левицата“ - допълнително усложни положението на Мерц. Така той се превърна в олицетворение на политическите, икономическите и обществените проблеми на Германия. Отговорът на канцлера беше на практика да продължи напред, потвърждавайки ангажимента си към програмата за реформи. Тя цели да стабилизира финансите на пенсионната и здравната система, да намали бюрокрацията и да ограничи разходите за труд.

Засега няма потенциален съперник, който да е готов открито да оспори лидерството му. Това му осигурява известна глътка въздух в ръководството на ХДС, което продължава да го подкрепя за канцлерския пост. Но проблемите не са изчезнали.

„За Мерц обстоятелствата са изключително трудни. Те биха представлявали сериозно предизвикателство за всяко правителство, независимо от политическата му принадлежност“, казва Урсула Мюнх, директор на Академията за гражданско образование в Тутцинг, близо до Мюнхен.

„Канцлерът трябва да формулира цел за правителството и за страната, която надхвърля мерките за бюджетни икономии и призивите към гражданите просто да работят повече“, допълва тя.

Най-добрата възможност за ограничаване на общественото недоволство и за възпиране на избирателите от подкрепа за AfD е възстановяването на икономиката. Напоследък се натрупват все повече положителни новини в това отношение, рязък контрастирайки с ниския рейтинг на Мерц.

На 2 октомври гуверньорът на Германската централна банка Йоахим Нагел заяви, че икономическият растеж може да достигне 1% през 2026 г. след три години на стагнация. „От икономическа гледна точка ситуацията в Германия в момента не изглежда чак толкова лоша“, каза той в реч в Рощок.

Седмица по-късно германското Министерство на икономиката повиши повече от двойно прогнозата си за растежа през тази година след по-силно от очакваното първо полугодие. Устойчивият износ и рязкото увеличение на държавните разходи са компенсирали слабата активност на потребителите. Според министерството брутният вътрешен продукт (БВП) на Германия ще нарасне с 1,3% през 2026 г.

Тази прогноза вече съвпада с оценките на водещите икономически изследователски институти в страната. На 24 септември, докато Мерц все още осмисляше политическите си загуби, те увеличиха повече от двойно общата си прогноза за растежа спрямо очакваните през пролетта 0,6%.

Следеният отблизо индекс на бизнес оптимизма на института Ifo също се повиши леко. Перспективите за растеж все още са умерени, но са „значително по-добри от стагнацията, която наблюдаваме от известно време“, заяви директорът на института Клеменс Фюст.

Сред компаниите, които отчитат подобрене, е WAGO - производител на технологии за свързване, управление и контрол на електрически системи. Централата ѝ се намира в Западна Германия, а един от обектите ѝ е южно от Херинген, където оперира Nabau.

WAGO се възползва от изграждането на центрове за данни, енергийния преход и автоматизацията. След като приходите ѝ нараснаха с 8% през 2025 г., компанията съобщи пред Bloomberg News, че продължава да се представя стабилно в трудна пазарна среда.

В същото време от WAGO подчертават, че не подценяват предизвикателствата, сред които високите цени на суровините, напрежението във веригите за доставки и геополитическата несигурност.

Мениджър

✓ ЕС подготвя търговски инструмент, който може да блокира достъпа на Китай до единния пазар

Европейският съюз (ЕС) се готви да създаде нови търговски правомощия, които биха могли напълно да спрат достъпа до единния пазар, като част от усилията за намаляване на търговския дефицит с Китай, пише Bloomberg.

Лидерите на ЕС, които се срещнаха в Брюксел в четвъртък, са поискали от Европейската комисия, която се занимава с търговските въпроси от името на блока, да разработи предложение до края на годината, твърдят запознати с въпроса източници. Правомощията биха били използвани в краен случай, когато конкурент, като например Китай, се възприеме като страна, която атакува икономиката на ЕС.

„Ако Китай се ангажира с определени нелоялни търговски практики, бихме могли да ограничим навлизането на китайски продукти на европейския пазар, включително до пълно затваряне на нашия пазар“, каза литовският президент Гитанас Науседа пред репортери в кулоарите на срещата на върха. *„Това би било крайна мярка, драстичен инструмент.“*

Като част от бързо разширяващия се арсенал от търговски правомощия, комисията също така започна да оценява търговските данни като първа стъпка към възпроизвеждане на ограничение върху вноса на хибридни автомобили в други сектори, където доставките от Китай – или други страни, може да се увеличат рязко, каза друг източник, пожелал анонимност. Комисията оценява редица индустрии, включително тези за химикали и машини, като потенциално нуждаещи се от защитни мерки.

Говорител на комисията не е отговорил на искане за коментар.

Агресивната промяна в позицията на ЕС отразява нарастващата тревога относно темпото, с което китайските конкуренти увеличават своя пазарен дял по целия свят. Длъжностни лица на ЕС се опитват да калибрират политическия си отговор, за да попречат на Китай да залива континента с евтини стоки, но без да предизвикват търговска война. Китай заяви, че ще отмъсти, ако ЕС въведе нови търговски инструменти или дискриминационни ограничения, насочени към китайски

компании или продукти, извън ограничението за хибридни превозни средства, което беше договорено по време на разговорите в Пекин миналата седмица.

Германия традиционно е много по-предпазлива по отношение на налагането на каквито и да е протекционистични мерки на Китай, тъй като нейната експортно ориентирана икономика има дълбоки търговски връзки с Пекин. Но германският канцлер Фридрих Мерц е убеден, че е необходима радикална промяна в стратегията, след като лобистки групи от индустрията се обърнаха към правителството за помощ.

„Вече няма да стоим безучастно, докато други страни вредят на нашата икономика чрез високи субсидии, изкуствено обезценени валути, свръхкапацитет и агресивно ценообразуване“, каза Мерц в реч пред германския парламент в сряда. *„Всеки, който търси търговски конфликт с нас, ще открие, че сега ние отвърщаме на удара с подходящи отговори.“*

Инструментът, който може да се използва за спиране на достъпа до единния пазар на ЕС, се разглежда като така наречената мярка за втори удар, казват запознати с плановите източници. Неговото съществуване е предназначено да възпре конкурентите от използване на несправедливи политики за отслабване на европейските компании или от започване на търговска война срещу ЕС с ответни мерки. Като част от усилията за рестартиране на търговските им отношения с втората по големина икономика в света, изпълнителният орган на блока трябва да представи допълнителни предложения преди срещата на върха на лидерите в средата на декември. Този пакет трябва да включва и нови правомощия за стимулиране на европейските компании да диверсифицират гамата от доставчици, на които разчитат, и други, за да се справят със свръхкапацитета в Китай.

Търговският дефицит на ЕС с Китай достигна рекордните 34,8 милиарда щатски долара през септември, а общият китайски износ се е увеличил с 36% спрямо предходната година, според данни на Главната митническа администрация на Китай. Годишният търговски излишък на Китай тази година е на път да надхвърли 1,2 трилиона щатски долара – рекорд, поставен през 2025 г.

Всички допълнителни ограничения върху вноса от ЕС вероятно ще се основават на разбирателството, което служителите на ЕС са постигнали с Китай, за да ограничат вноса на хибридни превозни средства до 350 000 бройки годишно, според източника. Това означава, че ЕС ще се опита да намери квота, която е достатъчно ниска, за да предложи защита на своите компании, и достатъчно висока, за да убеди Пекин да не предприема ответни мерки.

Някои страни, включително Германия, оказват натиск върху ЕС бързо да наложи допълнителни квоти върху други видове внос, за да започне да намалява огромния търговски дефицит на блока с Китай, съобщи по-рано Bloomberg. Берлин очаква предложения от комисията до края на годината. Комисията няма времева рамка за новите оценки на защитните мерки и се фокусира върху прилагането на мерките върху хибридните превозни средства, каза източникът. Това споразумение с Китай ще доведе и до намаляване на тарифите от страна на Пекин върху някои износни стоки от ЕС на авточасти, зехтин и сладолед. ЕС също така се стреми да подобри достъпа до пазара в Китай и да облекчи процедурите за износ на критични минерали и постоянни магнити.

Европейският комисар по търговията Марош Шефчович трябва да направи равностойка на напредъка и да обсъди следващите стъпки с китайските си колеги в началото на следващата година.

✓ Европейските брандове се оттеглят от Америка

Водещите европейски брандове стават все по-малко зависими от Съединените щати, като Германия е начело на тази тенденция. Това показват нови данни на Brand Finance – водещата световна консултантска компания за оценка на брандове. Германия остава най-големият източник на стойност за европейските брандове, генерирана в САЩ – 138,4 милиарда щатски долара. Делът ѝ, свързан със САЩ, обаче е спаднал с почти 7 процентни пункта до малко под 22%. Това е най-значителният спад сред големите европейски икономики и основен фактор за общия спад в рамките на Европа.

Обединеното кралство е вторият по големина източник на стойност, генерирана в САЩ (87 милиарда долара), като делът му там е намалял с 2,3 процентни пункта до малко под 18%.

Не всички пазари обаче бележат отстъпление. Дания, Белгия, Норвегия и Нидерландия увеличават присъствието си на американския пазар през същия период.

В цяла Европа брандовете са генерирали 17% от стойността си в Съединените щати през 2026 г., което е спад спрямо 20% през 2024 г. – понижение от около 3 процентни пункта. Този спад се равнява на 39,4 милиарда щатски долара загубена стойност, генерирана в САЩ. Въпреки това оттегляне, общата стойност на анализирания европейски брандове е нараснала със 7% спрямо 2024 г., достигайки 2,72 трилиона щатски долара през 2026 г.

Охлаждане и в двете посоки

Оттеглянето не е едностранно. Американските брандове сега черпят 10% от стойността си от Европа, при 11% през 2024 г. Разликата между двете страни обаче остава значителна: Европа все още е около 1,7 пъти по-зависима от американския пазар, отколкото Америка е от европейския – разлика от около 7 процентни пункта (17% срещу 10%). Приложена към общата стойност на европейските брандове от 2,72 трилиона долара, тази разлика се равнява на около 187 милиарда долара.

Полупроводниковият сектор се движи срещу общата тенденция

Докато повечето сектори се оттеглят от САЩ, при **полупроводниците** се наблюдава рязко движение в противоположна посока. Европейските марки в този сектор увеличиха присъствието си на американския пазар с две трети – от под 14% до близо 23%. Това е най-големият ръст, отчетен от Brand Finance за който и да е сектор, като тези 23% се равняват на 3,8 милиарда щатски долара. Тази тенденция отразява както мащаба на пазара в САЩ, така и усилията на Вашингтон да стимулира местното производство на чипове, вместо да разчита на вносни мощности.

Други сектори също засилиха присъствието си в САЩ, сред които здравеопазването, ресторантьорството и ИТ услугите. За разлика от тях, сектори, които обикновено са по-силно свързани с търговската политика на САЩ – автомобилостроенето, производството на автокомпоненти, облеклото и фармацевтиката – отбелязаха най-значителен спад в дела на стойността на марките, генериран от американския пазар, за периода 2024–2026 г. Въпреки това, фармацевтичният сектор остава най-зависимият от САЩ сред основните европейски сектори, с дял от 41%.

„Европейските марки тихо преосмислят отношенията си с Америка. Трансатлантическите връзки между марките стават все по-малко взаимни. И двете страни се оттеглят, но Европа остава много по-зависима от Америка, отколкото Америка – от Европа. Този процес не протича равномерно: Германия се оттегля значително, докато по-малки пазари като Дания и Белгия засилват присъствието си. Прави впечатление, че секторът на полупроводниците се движи в посока, обратна на почти всички останали. Това показва, че не става въпрос толкова за отдръпване на Европа от САЩ, колкото за динамика, при която американският пазар продължава да привлича европейски марки, докато търговският натиск ги принуждава да се оттеглят“, коментира Майк Роча, управляващ директор за Европа и Америка в Brand Finance.

Класацията „Brand Finance Europe 500“ за 2026 г.

Всяка година Brand Finance изготвя класация на 500-те най-ценни и най-силни европейски марки. През 2026 г. Т остава най-ценната марка в Европа, като стойността ѝ нараства с 13% до 96,2 млрд. щатски долара, докато Allianz Group (със скок на стойността от 22% до 60,7 млрд. щатски долара) и Shell (с ръст от 14% до 51,8 млрд. щатски долара) изпреварват Mercedes-Benz (чиято стойност спада с 12% до 46,6 млрд. щатски долара), заемайки съответно второ и трето място.

[Business.dir.bg](https://business.dir.bg)

✓ Петролът поевтинява след отмяната на санкции от Тръмп

Цените на петрола спаднаха в ранната азиатска търговия в понеделник, след като американският президент Доналд Тръмп премахна санкции и мита спрямо Русия, което може да доведе до увеличение на руския износ на горива.

Фючърсите на суровия петрол Брент паднаха с 1,43 долара, или 1,30%, до 108,43 долара за барел, след като в петък затвори на най-високото си ниво от 19 май. Американският West Texas Intermediate беше на 100,88 долара за барел - спад от 53 цента, или 0,52%.

Тръмп подписа изпълнителна заповед в петък, с която премахва ключови санкции и мита по закона, известен като "Законът Грегъм", който той подписа миналия месец по настояване на законодатели, искащи да окажат натиск върху Москва заради войната в Украйна.

Държавният секретар Марко Рубио обаче заяви, че президентът ще използва до 60 дни, за да оцени икономическото въздействие на освобождаването.

Стъпката идва след като Тръмп сключи сделка с руския президент Владимир Путин за износ на дизел за САЩ. Украинският президент Володимир Зеленски заяви, че тези американски действия ще навредят на Украйна.

Брент за кратко достигна 110 долара за барел в петък за първи път от май, тъй като напрежението и заплахите за сигурността в Близкия изток повишиха опасенията за безопасността на корабоплаването и по-ограничените глобални енергийни доставки.

✓ Биткойнът се върна над 82 000 долара след спада на петрола

Биткойнът се върна над 82 000 долара, възстановявайки се заедно с рисковите активи, след като цените на [петрола](#) спаднаха.

Оригиналната криптовалута се повиши с до 2,4% и се движеше около 82 600 долара в ранната лондонска търговия днес. По-малките токени също поскъпнаха. Етерът нарасна с до 3,7%, а Солана спечели над 4,7%, предаде "Блумбърг".

Криптовалутите се включиха в колебливото възстановяване на апетита към риск, след като петролът отстъпи от петмесечен връх на фона на признаци, че доставките от Близкия изток се задържат след избухването на войната между САЩ и Иран. Брент падна с до 2%, докато фючърсите на S&P 500 се повишиха с около 0,8%, а тези на Nasdaq 100 - с 1,3%.

Подобряващите се макроикономически условия помогнаха на биткойна да обърне тенденцията от миналата седмица, когато спадна с около 3% заедно с разпродажбата на акции, водена от технологичните книжа на фона на подновени съмнения относно мащабните разходи за изкуствен интелект.

Днешното покачване е "корекция след седмица със силен риск-офф", заяви Деймиън Ло, главен инвестиционен директор в Ericsenz Capital. "Няма новини - това е добра новина. Не виждам близки драйвери, които да го изтласкат към нови върхове, и мисля, че рискът е надолу предвид общата рискова среда."

Петролът остава на повишени нива около 107 долара за барел - по-високо от повечето цени през миналата седмица.

Институционалното търсене също се е отдръпнало от биткойна за втора поредна седмица. Американските спот ETF-и за биткойн отчетоха отлив от 228,6 милиона долара миналата седмица, след отлив от 681 милиона долара през предишната.

3e-news.net

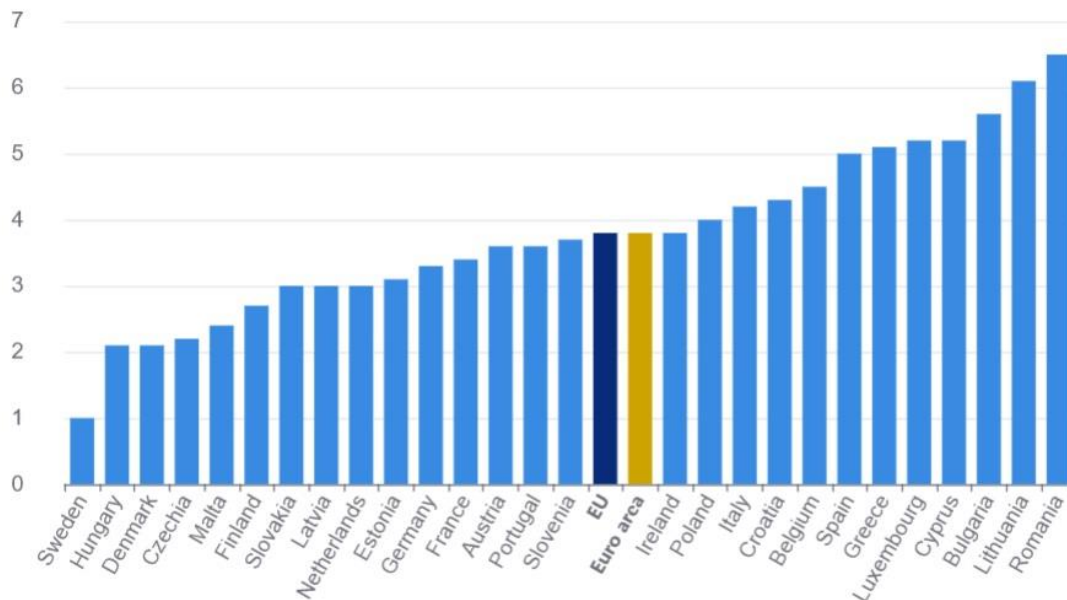
✓ България е трета в ЕС по нарастване на инфлацията през септември

Потребителските цени в еврозоната са се увеличили с 3,8% на годишна база през септември 2026 г., според окончателния доклад на Статистическата служба на Европейския съюз (Евростат). Инфлацията се е ускорила от 3,2% през предходния месец август. Окончателните данни съвпадат с предварителната оценка и консенсусната прогноза на анализаторите, анкетирани от Trading Economics. В сравнение с август цените са се повишили с 0,6%.

Потребителските цени, с изключение на волатилните фактори като енергия, храни и алкохол (основният ИПЦ, проследяван от Европейската централна банка), са се увеличили с 2,5% на годишна база миналия месец, след увеличение от 2,4% през предходния месец август.

Цените на храните, алкохола и тютюневите изделия са се увеличили с 1,3% след увеличение от 1,1% през август. Цените на енергията са се ускорили до 18,9% след покачване с 14,3% през предходния месец. Цените на услугите са се увеличили с 3,2%.

Annual inflation rates (%) in September 2026



В целия ЕС-27 годишният ръст на цените през септември е 3,8%, след увеличение от 3,2% през предходния месец. В сравнение с предходния месец потребителските цени в ЕС са се увеличили с 0,6%.

За България Евростат отчита нулева месечна инфлация и 5,6 на сто годишна. Преди нашата страна са Румъния (6,6%) и Латвия (6,1%). Най-ниската инфлация е регистрирана в Швеция (1,0%), Унгария и Дания (2,1%).

В Германия годишната инфлация се ускори до 3,3% през септември от 2,9% през август, във Франция до 3,4% от 2,6%, в Италия до 4,2% от 3,2% и в Испания до 5,0% от 4,6%.

✓ Рекордна цена на газа на Газов Хъб Балкан до почти 83 EUR/MWh, на TTF стигна до 88 EUR/MWh

Цените на европейския газ продължават и в понеделник, 19 октомври да се повишават и вече надхвърлиха нивото от 88 EUR/MWh. В основата, според наблюдателите отново е влошената ситуация с доставките от страните от Персийския залив. Обемите на LNG от региона продължават да са с 80 % по-ниски в сравнение с година по-рано, а това засилва конкуренцията между Азия и Европа за покупката на наличните количества. Цените остават уязвими, с възможност да бъдат регистрирани нови резки скокове, в случай че зимата се окаже по-студена, а прекъсванията в доставките продължат, смятат от trading economics.

Междувременно през информационна агенция „Вести“, руският вицепремиер Александър Новак заяви, че доставките на руски втечен природен газ (LNG) за европейските страни не намаляват преди влизането в сила на забраната за внос. По думите му, през първите 9 месеца от настоящата година, Русия е доставила 12 милиона тона, което е повече от миналата 2025 г. „Изглежда, че нашите европейски партньори искат бързо да запълнят резервите си и да купят повече преди 1 януари“, каза Новак като отбеляза, че настоящия дял на руския LNG на европейския пазар е близо 20 %. Спирайки се накратко на картината в Близкия изток, той очерта рисковете за Европа.

Както е известно, през април влезе в сила забраната на Европейския съюз за внос, закупуване и трансфер на руски LNG по договори, сключени за срок до една година, считано от 1 януари 2027 г.

Газов хъб Балкан

Цената на природния газ в сегмента „пазар ден напред“ на газовата борса в България, „Газов хъб Балкан“ вече гони нивото на TTF. Стойността с ден за доставка 19 октомври 2026 г. е 82.82 EUR/MWh. Изтъргуваното количество е 47 623 MWh. Стойността се повишава с 0.50 % в сравнение с отчетените 82.41 EUR/MWh, регистрирани при търговията ден по-рано (18 октомври) при обем от 44 480 MWh.

Изтъргуваното количество на 17 октомври е 44 110 MWh при постигната цена от 82.46 EUR/MWh (скок с 4.53 % спрямо нивото от 78.89 EUR/MWh при предишната търговия при обем от 72 433 MWh).

В сегмента пазар „в рамките .на деня“ за 18 октомври 2026 г. изтъргуваното количество е 1 560 MWh при постигната цена от 76.61 EUR/MWh.

Стойността намалява с 1.63 % спрямо отчетените 77.88 EUR/MWh и изтъргувани 600 MWh при търговията ден по-рано.

Газохранилища

Съответно сетълмент цената (2026-10-19) включително продуктът BOM (2026-10-20) е 82.82 EUR/MWh.

TTF

Ноемврийските фючърси за газа по индекса TTF на борсата ICE при затваряне на търговията в петък, 16 октомври се установиха на ниво от 87.54 EUR/MWh. Това представлява повишение с 1.28 % в сравнение с постигнатите 86.43 EUR/MWh при затваряне на предишната сесия.

В рамките на сесията на 19 октомври към момента на отразяване ноемврийските фючърси по индекса TTF се търгуват в диапазон от 88.95 – 88.17 EUR/MWh.

В този диапазон са и фючърсите за декември.

Газохранилища

На прага на отоплителния сезон европейските газохранилища към 18 октомври са запълнени до 74.47 % или 843.6535 TWh като нагнетяването продължава при темп от 0.16 п.п.

В частност българското газохранилище в Чирен (ПГХ Чирен) е запълнено до 81.97 % или 5.7541 TWh при темп на запълване от 0.39 п.п.

[Bloomberg TV Bulgaria](#)

✓ Натовареността на световните автомобилни мощности изглежда тревожно ниска

- През миналата година световните автомобилни производители са реализирали общ оперативен марж от едва 3,6% – сума, която в доларово изражение е по-ниска от този при Apple Inc.
- В глобалната индустрия съществува хроничен излишък на производствени мощности: капацитетът позволява производството на 142 милиона превозни средства, докато през настоящата година се очаква да бъдат продадени едва около 85 милиона нови леки автомобили.
- Преходът към електрически превозни средства задълбочава проблема с излишния капацитет: предвижда се капацитетът, предназначен за автомобили с двигатели с вътрешно горене, да намалее, докато капацитетът за смесено производство или електромобили се очаква да нарасне.

Автомобилът промени света ни и символизира просперитет и лична свобода за милиарди хора. Производството на автомобили обаче е тежък и изтощителен процес.

През миналата година световните автомобилни производители постигнаха общ оперативен марж от едва 3,6%; в доларово изражение това е по-малко от печалбата на само една голяма технологична компания – Apple Inc. Разбирането на причините за това помага да се осмисли сегашното безпокойство около емблематичните автомобилни марки в САЩ и Европа, както и заплахата от навлизането на нови играчи от Китай – а също и какво може да се направи по въпроса.

Основният проблем е, че колкото и клиентите да обичат да купуват автомобили, държавите са още по-силно привързани към самото им производство. Затварянето на автомобилен завод е не просто икономическо решение, а събитие с мащабен обществен отзвук, поради което подобни стъпки често се отлагат. Никой политик не иска да допусне загубата на хиляди работни места по време на своето управление. Автомобилните заводи не са просто фабрики за потребителски стоки; те са символи на икономическа жизненост и индустриален капацитет, които са в основата на националната сигурност.

Свръхкапацитетът

Резултатът е хроничен свръхкапацитет. Според нов доклад на BloombergNEF, през тази година в световен мащаб ще бъдат продадени около 85 милиона нови леки автомобили. В същото време глобалната индустрия разполага с капацитет за производство на 142 милиона превозни средства.

Изграждането на поточни линии изисква значителни капиталови инвестиции, затова рентабилността зависи от това те да работят възможно най-интензивно – така постоянните разходи се разпределят върху по-голям брой автомобили. Прагът на рентабилност (точката на покриване на разходите) по отношение на натоварването на капацитета не е фиксиран, но според индустриалния анализатор Глен Мърсър той е около 80% или повече.

На този фон сегашното средно ниво в световен мащаб от 60% изглежда тревожно ниско. С изключение на Южна Корея, нито една от големите държави или региони, произвеждащи автомобили, не се представя особено добре в това отношение. САЩ, по-конкретно, загубиха водещата позиция, която заемаха преди пандемията.

През последното десетилетие е създаден нов производствен капацитет за около 28 милиона автомобили, като четири пети от него се падат на Китай. За същия период обаче продажбите са нараснали едва с 5 милиона. Пазарът на автомобили в самия Китай е достигнал плато, в резултат на което страната разполага с капацитет да произвежда повече от два автомобили за всеки един, продаден на вътрешния пазар.

Местните производители сега насочват милиони превозни средства към чужбина, за да поддържат работата на заводите си; без това натоварването на мощностите им би паднало под 50% – ниво, което е още по-тревожно от сегашните, макар и също толкова незадоволителни 60%. Китай „изнася“ проблема си с излишния производствен капацитет по целия свят.

Останалата част от света вече забелязва това. САЩ на практика се изолираха от китайските модели. Докато Вашингтон се стреми да върне все по-голяма част от веригата за доставки в автомобилния сектор обратно в страната, той предприема мерки и срещу партньорите си в рамките на споразумението за свободна търговия в Северна Америка – като Мексико, голям износител на автомобили, се оказва в особено уязвима позиция.

Европа въвежда квоти, след като опитите ѝ да ограничи вълната от китайски внос чрез мита се оказаха неуспешни. Същевременно, гигантът Volkswagen AG предприема стъпка, която доскоро изглеждаше немислима – прекратяване на производството в няколко свои завода в Германия.

Електрификацията

Допълнително усложнение внася електрификацията – процес, протичащ с различна скорост и обхващащ както електрически превозни средства (с батерии), така и електромобили с удължен пробег и различни видове хибриди. Утвърдени играчи като General Motors Co. и Ford Motor Co. преустройват заводите си, за да осигурят гъвкавост, позволяваща пренасочване на производството между различни типове задвижващи системи.

Според BloombergNEF, този тип „смесено“ производство представлява около половината от световния капацитет, като се очаква през тази година в САЩ то да надхвърли капацитета, предназначен единствено за автомобили с двигатели с вътрешно горене.

Преходът към електрически превозни средства задълбочава проблема с излишния капацитет, тъй като не само китайските производители на електромобили, но и стартъпи като Rivian Automotive Inc. откриват свои собствени, специализирани поточни линии. Докато капацитетът, предназначен за конвенционални автомобили, се очаква да намалее с около 5 милиона единици до 2030 г., през същия период се предвижда въвеждането на мощности за над 10 милиона автомобили – както за смесено производство, така и изключително за електромобили.

За да бъде една индустрия крепка, е необходимо излишният капацитет да бъде премахнат от системата. С нарастването на търговските ограничения, този процес трябва да се фокусира върху Китай – страна, в която се реализира една четвърт от световните продажби на автомобили, но се намира повече от една трета от глобалния производствен капацитет. Съществува обаче възможност за постигане на споразумение, което би могло да подпомогне този процес, като САЩ биха могли да поемат водеща роля в това начинание.

Макар засега американските автомобилпроизводители да са предпазени от китайската конкуренция, те рискуват да станат нерелевантни, а постоянният протекционизъм обрича американските шофьори на превозни средства, които не могат да си позволят. Допускането на китайска конкуренция чрез задължителни съвместни предприятия в САЩ предлага начин за привличане на необходимото ноу-хау и технологии, без при това напълно да се жертва местната индустрия (както вече съм посочвал тук).

Съвместни предприятия

Ключовият подход би бил пренасочването на съществуващи производствени мощности към китайско-американски съвместни предприятия; изграждането на изцяло нови обекти само би задълбочило съществуващия проблем с излишния капацитет. Вече има примери за подобна практика – например споразумението на Ford с Geely Automobile Holdings Ltd. относно завод в Испания, който не се използва пълноценно.

Докато американските политици са силно обезпокоени от навлизането на китайски играчи на автомобилния пазар, необходимостта на китайските производители да се диверсифицират извън пределите на собствения им, преситен пазар, дава значително предимство в преговорите.

Това може не само да помогне за управлението на процеса по навлизане на китайски конкуренти на американския автомобилен пазар, но и да послужи като стимул за рационализиране на раздутия производствен капацитет в самия Китай,

както и като средство за съживяване на поне част от недостатъчно натоварените заводи в САЩ. Една работеща поточна линия обикновено е за предпочитане пред такава, която е пред закриване – дори и когато над нея се веят два различни флага.

✓ Индустрията на непубличните дялови инвестиции в САЩ се променя

- По-високите за по-дълго лихвени проценти принуждават фирмите за непублични дялови инвестиции да приемат, че възвръщаемостта ще бъде по-ниска от обещаната за много съществуващи фондове.
- Лидерите в индустрията се разширяват в нови бизнес области, като някои големи фирми фокусират върху по-малко рисковите непублични заеми и загърбват фондовете, които са ги направили известни.
- Индустрията за непубличен капитал може да се превърне в такава на дългосрочни мениджъри-собственици на компании, които са по-стабилни и по-малко обременени с дългове, с инвестиции, държани десетилетия, а не традиционните три до пет години.

Задържането на лихвените проценти на високи нива за по-дълъг период принуждава фирмите за непублични дялови инвестиции да погледнат реалността в очите. След като от 2023 г. насам изпитват трудности при продажбата на компании, придобити по време на дългия период на изключително евтин дълг преди пандемията от COVID, те се опитаха да успокоят инвеститорите чрез сложни финансови схеми, за да поддържат паричния поток.

Но след няколко случая, в които изглеждаше, че ниските лихви ще се завърнат, но това не се случи, секторът на традиционните сделки с използване на заемни средства (т.нар. leveraged buyouts) навлиза в последния етап на скръбта по отношение на перспективите си: приемането.

Възвръщаемостта

Ръководителите в сектора започват открито да признават, че възвръщаемостта ще бъде по-ниска от обещаната за много от съществуващите фондове – и по-специално за тези, които са сключили по-голямата част от сделките си в периода 2017–2021 г. Сроковете на инвестициите се удължават значително отвъд обичайните досега три до пет години. Само в САЩ активи на стойност 860 милиарда долара – или над 40% от общите активи в този сегмент – са блокирани в компании, чиято собственост се задържа от повече от седем години, сочат данни на компанията Pitchbook.

Лидерите в бранша трябва да предприемат действия. Тъй като пазарът на сделки с използване на заемни средства е в застои, набирането на нов капитал е затруднено през последните няколко години. Това е болезнено и за водещите фигури в сектора, отговорни за привличането на капитал и сделки. Слабата възвръщаемост на капитала означава, че те не получават очакваните щедри бонуси, което кара някои мениджъри да напуснат сектора в търсене на по-удовлетворяваща и доходоносна работа другаде.

Нови направления

Големите фирми за дялови инвестиции вече се разрастват в нови бизнес направления и очаквам все повече от тях да започнат да омаловажават значението на фондовете, които са ги направили известни. Apollo Global Management Inc. беше една от първите компании, които сериозно се разграничиха от корените си в сферата на дяловите инвестиции, насочвайки се към по-нискорисковите непублични кредити, създадени за нуждите на бизнеса и със застраховки „Живот“.

Главният изпълнителен директор Марк Роуан сега с гордост отбелязва факта, че фондовете за дялови инвестиции съставляват едва 8% от общите активи на групата. Дългогодишни конкуренти като KKR & Co Inc. и Blackstone Inc. също придобиват или си сътрудничат с големи компании за застраховки „Живот“ и анюитети, следвайки същия път. Изключително благоприятните условия преди пандемията от COVID позволиха на много фирми да отбележат бурен растеж, а на други – да се появят на пазара. Оказа се, че за голяма част от тях нулевите лихвени проценти са били решаващият фактор за съществуването им.

Според Скот Клайнман, съуправител на отдела за управление на активи в Apollo, много фирми ще отпаднат от пазара, а секторът на непубличното дялово инвестиране може да се трансформира в индустрия, доминирана от дългосрочни собственици-мениджъри. Те ще управляват по-стабилни компании, генериращи добри парични потоци и с много по-ниска задължнялост. Инвестициите биха могли да се задържат по този начин в продължение на десетилетия, заяви Клайнман този месец на конференция, организирана от Barclays Plc.

В известен смисъл обаче това е просто признаване на реалността. Много инвестиции във фондове за непублични дялови инвестиции вече надхвърлят десетгодишен период. Компанията за управление на човешки ресурси UKG (преди Kronos Inc.)

е собственост на Hellman & Friedman от близо две десетилетия и според Bloomberg News няма планове за скорошната ѝ продажба.

Друга гледна точка е, че много бивши стартъпи в технологичния и други сектори ще останат непублични компании за неопределено време, вместо да се стремят към листване на фондовата борса чрез първично публично предлагане ([IPO](#)) – цел, която в миналото е била приоритет за почти всеки предприемач. SpaceX Inc. осъществи рекордно листване тази година, но компании като Stripe Inc. – фирма за онлайн разплащания с пазарна оценка от 159 милиарда долара – не проявяват интерес към излизане на борсата. (Съоснователят на Stripe Джон Колисън нарече IPO-то „решение, което търси проблем“ в интервю за CNBC.)

Това подхранва една идея, разпространявана във финансовите среди: че непубличното дялово инвестиране не се изчерпва само с изкупувания чрез ливъридж, а обхваща и дялов капитал, който просто е непублична собственост. Това е сполучлива фраза, която може да помогне за промяна на нагласите. Въпреки това, мениджърите, които прибират обичайните си високи такси, все пак ще трябва да убедят инвеститорите, че тази стратегия носи ползи и за тях.

Наскоро Blackstone направи неуспешен опит да наложи този аргумент, като се опита да преопакова „неудобните“ остатъци от „застаряващи“ фондове за непублични дялови инвестиции (притежавани от един от по-старите ѝ фондове за вторични сделки) в нов, атрактивен финансов инструмент, известен като „обезпечено фондово задължение“.

Целта беше да се изкупят дялове в инвестиционните фондове от настоящите инвеститори, като за целта се използват средства, набрани главно чрез емитиране на облигации, носещи постоянен доход на притежателите си. Този подход наподобява процеса на превръщане на ипотечни кредити в уж сигурни дългови инструменти чрез секюризация. За съжаление на Blackstone, въпреки месеците работа, компанията не успя да генерира достатъчен интерес и се отказа от сделката миналата седмица.

Дори когато управляващите дружества продават компании, през последните години те често ги прехвърлят едно на друго – още един начин бизнесът да остане извън борсата. По данни на консултантската фирма Bain & Co, близо една трета от сделките за излизане от инвестиция са от типа „от един финансов спонсор към друг“.

Зомбита

Ако не се намерят решения, в сферата на непубличните дялови инвестиции ще се наблюдава все по-голям брой „зомби фондове“ – ситуации, в които мениджърът не може да продаде последните активи или да върне парите на инвеститорите, но продължава да събира такси за управление, които поддържат дейността на фонда. В проучване, проведено това лято, повече от половината инвеститори в непубличен дялов капитал изразиха очакване за разрастване на този феномен на „ходещите финансови мъртъвци“ през следващите две години.

Изкушаващо е да се каже, че цялата индустрия за непублични дялови инвестиции е изправена пред бавна и мъчителна гибел. Като контрааргумент може да се посочи, че през тази година набирането на средства се е активизирало и изглежда по-успешно, отколкото през предходните две. Според данни на S&P Global (чрез звеното With Intelligence), сумата от 216 милиарда долара, насочена към фондове от сектора през първите шест месеца на 2026 г., надхвърля половината от общия обем средства за цялата 2025 г. или 2024 г.

Зад тези цифри обаче се крият и съществени промени. Двадесетте най-големи фонда са привлекли повече от половината от набрания през годината капитал, като значително повече средства се насочват към фондове, които имат свободата да търсят сделки в различни региони, вместо да се ограничават например само до Северна Америка. Освен това, както и през последните години, значителна част от новия капитал отива при фирми, специализирани в изкупуването на съществуващи дялове в непублични компании чрез фондове за вторични сделки.

Бизнесът с непублични дялови инвестиции разцъфтя през десетилетията, когато лихвените проценти отбелязваха дълготраен и устойчив спад, достигайки изключително ниски нива, на които се задържаха с години. В днешния свят, белязан от търговски сътресения, прекомерен държавен дълг и упорита инфлация, разходите за финансиране нарастват и вероятно ще останат високи. Секторът на непубличния капитал няма да изчезне напълно, но оцелелите фирми ще изглеждат по съвсем различен начин.

[Капитал](#)

✓ Предпоследно: Правителството предлага 660 евро минимална заплата

Поредна маневра с минималната заплата за 2027 г. предприеха управляващите - по-малко от две седмици след като социалният министър Наталия Ефремова заяви, че ще предложи максималния възможен размер от 672 евро, стана ясно,

че плановите са се променили и тя вероятно ще бъде с 12 евро по-малко, или 660 евро. Това е предложението, което Министерството на труда и социалната политика публикува за обществено обсъждане в сряда вечерта.

Тази сума по-рано беше включена като прогнозна стойност в указанията на Министерството на финансите към останалите институции за изготвянето на бюджет 2027 г. Така ведомството на Гълъб Донов вероятно е надделяло в решението, поне засега. Окончателният размер обаче ще стане ясен едва след като постановлението бъде прието официално от правителството, след като изтече периодът за обществено обсъждане на 28 октомври.

Ако това се случи, минималната заплата ще нарасне с около 40 евро спрямо сегашното ниво 620.20 евро, или с 6.4% - най-малкият ръст за последните години. Нетно заетите на минимална заплата ще получават 512 евро на месец при стандартна данъчно-осигурителна тежест, а разходът за работодателя ще бъде около 785 евро.

Нарастването на МРЗ с 6.4% компенсира и надхвърля годишната (5.7%) и средногодишната инфлация (5.1%) по предварителни данни на НСИ към октомври 2026 г., посочва социалното министерство. Увеличението "ще доведе до запазване на покупателната способност на работещите на най-ниското трудово възнаграждение, съответно до запазване на вътрешното потребление", пише още в проекта.

Новият размер ще е с 30 евро по-малък, отколкото ако се прилагаше старата формула, която фиксираше минималната заплата като 50% от средната. Тя беше отменена с приемането на бюджет 2026 г. в края на юли.

Между 620 и 672

Размерът на най-ниското възнаграждение сега се определя по нов механизъм, който депутатите приеха в края на септември. Той задава диапазон, в който социалните партньори - синдикати, работодатели и държавата, трябва да договорят точния размер за следващата година. Долна граница е настоящото ниво на МРЗ от 620 евро, а горната се определя по формула, която отчита с равна тежест четири фактора:

- покупателна способност на минималната заплата, като се взема предвид издръжката на живот;
- общо равнище на работните заплати и тяхното разпределение;
- темп на растеж на работните заплати;
- дългосрочни равнища на производителността на труда в страната.

Заради по-общата формулировка на критериите на практика как реално ще изглежда формулата, както и финалното решение за размера на МРЗ остават в ръцете на правителството. Конкретните индикатори, които влизат във формулата, се определят от Министерския съвет с отделна наредба, която беше приета в сряда. Те са следните:

- средногодишно изменение на цените, измерено чрез индекса на цените на малка по състав кошница;
- годишно изменение на brutната медианна работна заплата на наетите на пълно работно време, измерено с темпа на прираст;
- годишно изменение на средната brutна работна заплата на наетите лица, измерено с темпа на прираст;
- средна аритметична стойност, изчислена от годишните изменения на brutната добавена стойност на един зает по съпоставими цени за период от последните 10 години.

Според данни на НСИ, предоставени на правителството, малката кошница е поскъпнала с 5.7% през 2025 г. спрямо 2024 г., brutната медианна заплата е нараснала с 13.67%, а средната - с 11.98%; ръстът на brutната добавена стойност на един зает е бил средно 2.6% през последните 10 години.

Така по новия механизъм минималната заплата трябва да се определи в границите между 620.20 и 672.80 евро след преговори между държавата, синдикатите и работодателските организации. Тъй като обаче те не постигнаха съгласие за точния размер, финалното решение трябва да вземе правителството.

Работещите на минимална работна заплата на пълно работно време към второ тримесечие на 2026 г. са около 462 150, като нарастват с 1.2% според данни на НСИ, цитирани от социалното министерство.

Плюс 5% за държавните служители

Увеличение с 5% на заплатите в бюджетната сфера планират управляващите и през 2027 г., стана ясно от изказване на премиера Румен Радев в сряда. Възнагражденията на учителите пък се предвижда да се вдигнат със 7.5%. Заплатите на държавните служители бяха индексирани с размера на годишната инфлация от 5% и в началото на 2026 г. В бюджета за догодина ще бъде заложен и ръст на пенсиите с 8%. Радев определи като приоритет "оздравяването на публичните финанси", но също така и социалната подкрепа с фокус върху семействата.

✓ **Теми и гости в сутрешните блокове**

БНТ, „Денят започва“

- Тема: Ситуацията във Франция, сигурността в черноморския регион и посланията от срещата на върха в Брюксел;
Гост: Иво Христов - вицепремиер
- Тема: Как се стигна до ескалация на протестите във Франция - отзвукът и последствията
- Тема: Продължават ли километричните опашки от товарни автомобили на граничния пункт „Капитан Андреево" и какво е решението
- Тема: Какъв е трафикът на „Дунав мост" при Русе и организацията на движението заради ремонта на съоръжението

БТВ, „Тази сутрин“

- Тема: Кой ще е новият президент на България
- Тема: Колко ще струва смяната на летните гуми със зимни
- Тема: Българският и Вселенският патриарх с молитва за мир

Нова телевизия, „Здравей, България“

- Тема: Бюджет 2027 - какво е заложила властта и ще излязат ли сметките
- Тема: Франция гори
- Тема: Огледите на „Челси 3

✓ **Преглед на печата**

Водещи заглавия на първите страници

Водещи заглавия на първите страници

в. 24 часа - стр. 1,4 - Газът у нас, изчислен през заплата, класира София сред 5-те най-скъпи столици

в. Труд - стр. 1,4,5 - Хазартът се превърна в Ел Дорадо за българите

в. Труд - стр. 1,5 - В половин България бедните са над 31% от населението

в. Телеграф - стр. 1,4,5 - Нови влакове, стари скорости

Водещи заглавия на вътрешните страници

в. 24 часа - стр. 2,3 - 10 трика в магазина: калкулатор, лупа, списък за пазаруване спестяват пари

в. 24 часа - стр. 5 - Как „Нарушител, спри и отбий!" ще светне над аутобана

в. 24 часа - стр. 6,7 - България вече е иновационен хъб с компании, определящи бъдещето

в. 24 часа - стр. 9 - Идват самолети на НАТО над България и Черно море

в. 24 часа - стр. 10,11 - Година преди местния вот Радев с първи избран кмет и готови 251 структури в страната

в. Телеграф - стр. 2 - Националната сигурност не е място за глупави скечове

в. Телеграф - стр. 8 - В топ 3 сме по инфлация

Водещи интервюта

в. 24 часа - стр. 1,16,17,18 - Вселенски патриарх Вартоломей: Българската църква може да играе ролята на посредник за единството на православие

в. Труд - стр. 1,10,11 - Стойчо Стойчев, политолог, пред „Труд news": Разликата между Йотова и Гюров е 2:1 и е силно обезкуражаваща

в. Телеграф - стр. 1,10,11 - Николай Цветанов: свръхрегулацията ще изгони белите кредитори

Водещи анализи

в. 24 часа - стр. 15,16 - 10% вдигане на заплатите? Ако се орежат с 20% държавните служители

в. Труд - стр. 1,8 - Бюджетният план дава посока, но не решава дефицита

в. Телеграф - стр. 10 - Геополитическа вихрушка е шанс за родните железници

Всички досегашни броеве на "ЕЖЕДНЕВЕН МЕДИЕН МОНИТОРИНГ" от началото на 2026 г. до днес може да намерите на адрес: <https://bica-bg.org/bg/14/medii.htm> В секция МЕДИИ/ЕЖЕДНЕВЕН МЕДИЕН МОНИТОРИНГ на уебсайта ни е запазен и пълен архив.